

## **Algunos pensamientos sobre el acuerdo de compra de GNL firmado con Qatar por parte de Enarsa**

*Por Jorge Lapeña*

- 1) La operación de referencia es muy importante, ya que por su magnitud compromete por 20 años una parte muy importante del mercado argentino.
- 2) Nada justifica ni el apuro ni la oportunidad:
  - a) Acaba de entrar en servicio la terminal de Escobar y aún no se ha implementado totalmente el Contrato de importación de gas de Bolivia firmado en 2006 y luego una Adenda en 2009. Este contrato prevé importar de Bolivia 27 millones de m<sup>3</sup> por día y recién se están recibiendo 7 millones de m<sup>3</sup> por día de ese origen (posiblemente esto este indicando que lo de Bolivia se cae incluido el famoso GNEA que tenía que hacer Enarsa ó tal vez que la el Gobierno piensa que la caída productiva interna sea catastrófica).
  - b) Por otra parte, firmar un contrato por 20 años a 4 meses de terminar el gobierno no tiene lógica política; es de mal gusto y casi una afrenta: me recuerda a los militares que antes de irse en el 83 dejaron contratada Yacypretá (pero sin financiamiento asegurado) y nos dejaron a la Democracia con un presente griego cuyos efectos aún perduran.
- 3) El monto total del Contrato de 5 millones de Tn/a por 20 años ó de 100 millones de tn en 20 años puede alcanzar un monto total de 50.000 millones de u\$s.
- 4) Enarsa es una empresa sin capital, y casi sin empleados, por lo tanto la compra es del Estado, y las penalidades las pagará el Estado con fondos presupuestarios.
- 5) La operación no fue discutida ni analizada en Argentina, no se conocen los estudios de factibilidad del proyecto, por ejemplo no se sabe cómo va a interferir este proyecto con los otros contratos de importación firmados por Argentina.
- 6) No se conocen las condiciones del contrato: precio, fórmula de reajuste, penalidades en caso de no requerir las cantidades contractuales, posibilidad de reexportar, etc.
- 7) Es un mal momento para hacer contratos de largo plazo porque los precios son muy volátiles (en USA precios de Henry Hub muy bajos en torno a los 4,5 u\$s/ MBTU); precios más altos en Europa y Asia ¿Por qué comprar hoy al precio más alto?
- 8) Esta es una operación pública sin licitación ni discusión interna previa: al estar las tarifas internas congeladas la operación será a puro déficit presupuestario.
- 9) Argentina ya está pagando precios más altos por el GNL de los precios que pagaría un importador eficiente (hay alijos caros, pagos de buques regasificadores, peajes, etc.
- 10) A futuro, pienso que hay que encarar una Auditoría de la AGN especialmente sobre esta operación, por otra parte habría que monitorear esta operación comparándola con las que realiza en forma eficiente un país como España que es un gran importador mundial de GNL. No descartaría también hacer una comparación en la región.
- 11) La experiencia prueba que las contrataciones "sin licitación y con apuro injustificado" como sería este caso siempre llevan el germen del sobrecosto.

29 de junio de 2011